



熱く躍進の将来を語り、次世代に大きな期待を寄せる
笠井社長



ありのままの自分
を見せたい

まず一
点目は、
風評被

害の払拭です。

噂というのはひどいもので、「躍進の社長が倒

「あー、は、ひのひー

本日はお忙しい中、躍進の新人事、新事業、そして新体制の出陣式に、参考いただきました。本当にありがとうございました。

本来であれば、躍進は一月が決算でござりますので、毎年一月の第一土曜日に、「出陣式」を創業以来十五年ずっと開催してまいりました。ところが、皆様にご覧いただきているように、私は去年の十一月二十八日、会社での会議中に脳内出血で倒れ、現在、左半身がマヒしている状態であり、本年一月には、とても出陣式を執り行う状態ではありませんでした。しかし、今回、ながた。この時期に、別な形で出陣式を開催する)ことについて、三点ほど)説明をしたいと思います。

躍進では、去る平成二十五年六月二十九日に「新人事・新事業説明会 新体制出陣式」を開催いたしました。その席で、昨年十一月に病に倒れた笠井社長が、公の場に登場し、元気な姿を披露。そして、経営者としてなんら問題なく、陣頭指揮がとれる、ことを証明しながらも、躍進の将来を見据えた新たな人事を発表。まさに、新生躍進の船出に相応しい一日となりました。既報一二七号でも、そのときの様子をレポートしましたが、今回は笠井社長の熱い思いを込めた挨拶をお届けいたします。

新人事・事業説明会 新体制出陣式第2弾 復活と船出の挨拶

**笠井社長の健在ぶりに
多くの人が歓喜・応援
新体制をより強く支持**

八月は、本音・本心・
本気の「三本勝負」で
進んで行きましょう！
可事もそうですが、

現するの
達成でき
だから
ハハじや

であり、目標
なのです。

努力の大切さ、素晴らしさを、体得しなければ、達成の喜びもはかならないものになってしま

羅金盤

実現させること」とは、目標を達成させることで成させるま



（株）笠井輝夫 進
代表取締役 築ただ満
越したことは 明快に眞実を語れ！」
命力で、
各たる牛
です。

して、突き進む事が肝心です。ここのこところが、一番重要なのです。からない人間になつて人間は、弱いもので、しまいます。人生を勘妥協したり弱音をはいて、途中で諦めてしまつたり、途中で諦めてしまひがちです。それで、も、様々な障害を乗り越えてこそ、理想が実現する事で、意地や根性、ましょ！

しかし、ご覧のとおり、よ」という、いい情報を一応生きております(笑)。だから、もうおしまいなどということはありません。この姿を見て頂いて、皆様に「躍進は大丈夫だん。

しかしながら、それは、直視して、本音、本心、本気で、眞実を言い合える仲間と本力、本当の力を出し合つて、価値を生み出し、目標達成の途上の中の諸々の障害を乗り越えて、仕事に勝ち、人生も大勝利していく

（二面に続く）

(二面から続く)
私の場合は不幸中の幸

いで、早い処置のおかげで命を助けてもらつたと

そういう中で、私は命が助かつたことに感謝を

させてもらいました。

しかし、それからが非

常に大変でした。私は五

ヵ月間も入院してい

たは人生で初めてであり、

正直申し上げて、気持ちがめげてしましました。

同時に、我慢を学びま

した。今まで、好き勝手、

やりたい放題の波乱万丈

の人生を送つてきました

から、我慢なんていう文

字は、私の辞書にはあり

ませんでした。

だから天が「お前は我慢しろ」ということを教

えてくれた病だつたのか

もせれません。

そのような中で、私は

ありました。
じのように希望を見出しました。
うかといふことに徹しました。
それをしないと不安は
常に恐怖感に襲われるの
です。

イコール恐怖でもあり、
常に恐怖感に襲われるの
です。

最も、不安に思つたの
は、言うまでも無く会社

のことです。自分の体よ

りも、会社がどうなつて

しまうのだろうといつこ

とが心配でした。

その不安を取り除くた

めには、社員に「お願ひ

いけません。

しかしここで、私の気

持ちつて本当に弱いと思

いました。社員を信用で

きないわけではないけれ

ど、自分の社員を一番信

用しなくてはいけないけ

れど、不安でしようがな

いのです。

若手主体で運営

信広を五月一日付けて副

社長兼営業本部長に任命

しました。息子として見

るのではない。日本國の

中で必要とされる立派な

青年になつてほしいとい

う期待を込めての人事で

「天が与えてくれた試練」

として、同じく五月一日

付けて宮内長を取締役

に昇格させました。

そして、二〇一二〇年

(平成三十二年)は、ち

ょうど躍進が創業二〇周

年になります。

ここで断言しておきま

すが、その時、副社長に

近藤会長はよく言ってお

られました。

は私の経験上、少しでも
早いうちに、社員教育、
人材の活用法を身につけ
て欲しいからです。
私がピコイに入社した
のは二十六歳の時です。
近藤建社長(当時)に入
門して教育してもらいま
した。

はやったことがあります。
大阪から東京に進出し、
戸建分譲を手がける際、
躍進を選んでいただきま
して、取引を始めて八年
になります。

創建の三好社長には、
た蹴飛ばされるのではないか
と思いました。向かっ
ていけばやられててしまう。
でも向かってきましたらどう
やってやつつけようかと
も考えたりしました(笑)。

病で倒れてこんな体にな
ったことで、今度は逆に
蹴飛ばされるのではないか
と思いました。向かっ
てわかつた次第です。

ピコイ勤務当時、店長
の扱い手として、誰が私
のバトンを引き継いでく
れるのだろうかと考え、
二十代をリーダーにする
新しい人事体制を提案し
ました。

もともと躍進は、二十
代の青年が運営できる会
社にしようと/or>

た。

でも一〇一回はやつて
ないじゃないか。できる

までやらして、見届けて、
いっぱいの男に育てるの

いえます。病に伏せてい
る人の心つて本当に

いという状態で、様々な
困難に立ち向かいながら
いろいろなことを学ばせ

もらいない、基礎屋もいな
いといった。もちろん大工
事はやつたことがあります。
大阪から東京に進出し、
戸建分譲を手がける際、
躍進を選んでいただきま
して、取引を始めて八年
になります。

それでもだめだった。二〇
回やつてもだめだった。二〇
回やつてもだめだった。

一〇〇回やってだめだつ
た。

でも一〇一回はやつて
ないじゃないか。できる

までやらして、見届けて、
いっぱいの男に育てるの

いえます。病に伏せてい
る人の心つて本当に

いという状態で、様々な
困難に立ち向かいながら
いろいろなことを学ばせ

もらいない、基礎屋もいな
いといった。もちろん大工
事はやつたことがあります。
大阪から東京に進出し、
戸建分譲を手がける際、
躍進を選んでいただきま
して、取引を始めて八年
になります。

に乗りれるぞ。頑張れば、
努力すれば、お前もでき
る。お前なら大丈夫」と
いう励ましをしてくれま
した。涙が出るぐらいう
れしかつたです。

さらに、お客様にも励
ましていただきました。

渋谷さんは、真っ先に
病院に駆けつけてくれま
した。同時に、私は渋谷
が教育なんだということ

を、ずいぶん会長に言わ
れたのを思い出したので
す。

私は、これまで施して
いた教育が間違っていたこ
とに気付きました。

すぐ諦めて怒鳴つたり
蹴飛ばしたり当たつたり

していました。それが、
病で倒れてこんな体にな
ったことで、今度は逆に
蹴飛ばされるのではないか
と思いました。向かっ
てわかつた次第です。

近藤建社長(当時)に入
門して教育してもらいま
した。

そこで、教育というの
が、本当に大切なことなん
だというのが、今になつ
てわかった次第です。

ピコイ勤務当時、店長
の扱い手として、誰が私
のバトンを引き継いでく
れるのだろうかと考え、
二十代をリーダーにする
新しい人事体制を提案し
ました。

もともと躍進は、二十
代の青年が運営できる会
社にようと/or>

た。

でも一〇一回はやつて
ないじゃないか。できる

までやらして、見届けて、
いっぱいの男に育てるの

いえます。病に伏せてい
る人の心つて本当に

いという状態で、様々な
困難に立ち向かいながら
いろいろなことを学ばせ

もらいない、基礎屋もいな
いといった。もちろん大工
事はやつたことがあります。
大阪から東京に進出し、
戸建分譲を手がける際、
躍進を選んでいただきま
して、取引を始めて八年
になります。

それでもだめだった。二〇
回やつてもだめだった。二〇
回やつてもだめだった。

に乗りれるぞ。頑張れば、
努力すれば、お前もでき
る。お前なら大丈夫」と
いう励ましをしてくれま
した。涙が出るぐらいう
れしかつたです。

さらに、お客様にも励
ましていただきました。

渋谷さんは、真っ先に
病院に駆けつけてくれま
した。同時に、私は渋谷
が教育なんだということ

を、ずいぶん会長に言わ
れたのを思い出したので
す。

私は、毎日毎朝、太陽に

向かっている時にご供養

いたと頑張りました。社長

には本当に感謝です

。

渋谷さんは、真っ先に

病院に駆けつけてくれま
した。同時に、私は渋谷
が教育なんだということ

を、ずいぶん会長に言わ
れたのを思い出したので
す。

私は、毎日毎朝、太陽に

向かっている時にご供養

いたと頑張りました。社長

には本当に感謝です

。

渋谷さんは、真っ先に

病院に来ててくれた「俺の

姿を見ろ。俺はいま脚立

創業一〇周年でトップ交代を計画

復活と船出の挨拶

創造と革命の志士として手を結ぶ

(三面から続く)

社長業

五年で学ぶ

さうに、信広を早期に副社長に任命した大きな理由の一つに、資金繰りを勉強させるためです。

これから、五年間で、本部長・副社長の役割を果たしながら、私の秘書として「社長業」を学べるようにしていくと思

信広副社長は、人を活かす力をもっています。

躍進の社員の中にも、もし他の会社に在職していたら、クビを切られても仕方ない者があります。

しかし、近藤会長から「人を切るのは簡単だけ育てるのは大変。どう

ちを選ぶか」と教えられ、育てるなどの重要性と難しさを感じています。

そういう中では、副社長は本当に人を活かす人事をしました。

これまでの躍進を支えて、欠点を責めて付き合

ます。

相手の欠点ばかりを見

て、生み出し

ていくかという出発式で

ます。

素直な心であればわかります。

そして、今後は皆様と一緒に、躍進は未来に進んでいきます。

昨年十四期の標語には、「創造と革命の志士」という文言が掲げられています。

ました。それは創業以来、私が常に貫して言ってきた価値創造ということです。

えが今までやつてきたものを背中で見せ、人を育てる躍進の旗頭になつてほしいと思います。

ともに価値を見出そう

私が今までやつてきたものを背中で見せ、人を育てる躍進の旗頭になつてほしいと思います。

えが今までやつてきたものを背中で見せ、人を育てる躍進の旗頭になつてほしいと思います。



新しい価値をともに見出していく

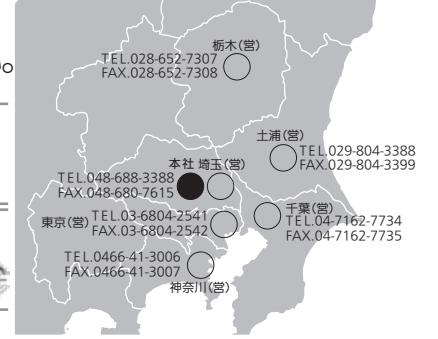
躍進では
日々の商品を取り揃えています。

工事事業 防水 木材保存 外壁・屋根 塗装 地質調査・改良
基礎・スーパーエアドーム工法 建て方・大工
リニューアル・リフォーム オール電化 太陽光発電
プレカット事業 プレカット 建て方 大工工事
設計事業 設計 商業施設 インテリアコーディネーター
不動産事業 不動産売買・仲介 不動産再活(再生・活用)・リニューアル(プランニング・施工)
ファイナンシャルプランニング コンサルティング業務(目的・資産価値の最大化/
相続対策/資産運用/事業承継対策/M&A/住宅ローンアドバイザー/不動産管理)

提携先
弁護士/公認会計士/税理士/司法書士/ファイナンシャルプランナー(CFP-AFP)

躍進
営業所の所在地
仙台(宮)
TEL.022-781-3288
FAX.022-781-1066

**東北地区もエリアにおさめ
「百年企業」としての
機動力を確保！**



株式会社

躍進

お気軽にお問い合わせ・ご相談下さい。
躍進 検索をクリックして下さい。

関連会社

**株式会社
ヤクシンジャパン**

関連会社

**株式会社
First Arrow
ファーストアローズ**

本社 〒337-0043 埼玉県さいたま市見沼区中川106-1
TEL.048-688-3388 FAX.048-680-7615

東京 〒107-0062 東京都港区南青山2-2-8 DFビル2F
営業所 TEL.03-6804-2541 FAX.03-6804-2542

各営業所: 神奈川、埼玉、千葉、土浦、栃木、仙台

URL=http://www.yakushin.jp E-mail=yakushin-no1@nifty.com